

Источники финансирования проекта

Предмет: Индивидуальный проект

Учитель Кискина В.В.

Основные понятия

- ▶ Кредитование
- ▶ Бизнес-план
- ▶ Венчурные фонды и компании
- ▶ Бизнес-ангелы
- ▶ Долговые и долевыe ценные бумаги
- ▶ Дивиденты
- ▶ Фондовый рынок
- ▶ Краудфандинг

Собственные средства

- ▶ Это самый простой и доступный источник стартового капитала, имеет высокий уровень свободы. Основной недостаток этого источника — собственных средств хватает не всегда.

Средства родственников и друзей

- ▶ Это источник, близкий к собственным средствам, однако в случае неуспеха ты рискуешь остаться без друзей и с испорченными отношениями с родственниками

Средства партнёров

- ▶ Этот вариант жизнеспособен, но уровень свободы уменьшается пропорционально количеству партнёров, принятых в бизнес: ты не сможешь единолично управлять бизнесом, и доходы будут распределяться между партнёрами.

Бизнес-ангелы

Венчурные фонды и компании

- ▶ Инициатор проекта предлагает разработать новый продукт или услугу не имеющую аналогов (инновационный).
- ▶ Бизнес-ангелы, специалисты из сферы бизнеса, используют свои средства для инвестиций в новое, рискованное («венчурный бизнес» в переводе с англ. - связанный с риском).
- ▶ Бизнес-ангелы работают со знакомой им командой профессионалов, строго следят за использованием средств, участвуют в управлении и доли в капитале, помогают своим опытом, связями, привлекают квалифицированные кадры и другие ресурсы.
- ▶ Бизнес-ангелы потому и «ангелы», что приходят на помощь тем, кто реализует проект, в самый трудный момент, когда средств не хватает, а доходов еще нет или недостаточно.
- ▶ Венчурные фонды аккумулируют капитал частных инвесторов и размещают собранные средства в проекты на начальном этапе их развития и становления (стартапы).

Кредиты банков или специальных финансовых структур

- ▶ Сюда относятся все средства, которые можно получить в кредитных организациях (кредиты, займы, лизинг). **Уровень свободы** этого источника **высокий**, но за пользование привлечёнными средствами необходимо платить, поэтому **цена таких средств может быть высокой**. Кроме того, существует много ограничений на выдачу кредитов для организации собственного бизнеса.
- ▶ Кредитование - получение финансирования от банков и других коммерсантов, или выпуская долговые ценные бумаги: векселя, облигации, акции.

Фондовый рынок

- ▶ На фондовом рынке (рынке ценных бумаг) продаются-покупаются дополнительные акции.
- ▶ Если проект удачный, спрос на акции растет и цена на них также (котировка)
- ▶ При неудачном развитии событий собственники акций рискуют потерять свои инвестиции, у проекта не будет прибыли и источника выплаты дивидендов.
- ▶ Эта группа инвесторов за излишнюю доверчивость названа простаками, вместе с семьей, друзьями «Зф»- эту группу отнесли к источникам привлеченных средств

Дивиденды

- ▶ Дивиденды - получение дохода из чистой прибыли.
- ▶ Расходы – это траты, произведённые в процессе деятельности.
- ▶ Доход – денежные средства, полученные от деятельности за определённый период времени.
- ▶ Чистая прибыль – прибыль, которую получают после уплаты всех предусмотренных законодательством налогов.
- ▶ Именно чистую прибыль ты можешь использовать по своему усмотрению, если ведешь бизнес самостоятельно, или разделить её между своими партнерами, если тебе принадлежит только часть бизнеса.

Краудфандинг

- ▶ Краудфандинг – народное, общественное финансирование (от сочетания английских слов crowd funding: crowd – «толпа», funding – «финансирование») – коллективное сотрудничество людей, которые добровольно объединяют через Интернет свои деньги или другие ресурсы, чтобы поддержать усилия других людей.
- ▶ Иначе говоря, краудфандинг – это организация сбора средств на реализацию некоторой идеи.

Выберите варианты финансирования и снабжения ресурсами проектов из группы А

- ▶ Проект А. Тематическое оформление экспозиции для музея. (1)Быт и нравы наших предков. 2)Подвиги наших земляков. 3)Образование. 4)Лекарственные растения нашей местности.
- ▶ Варианты финансирования:
- ▶ 1) Личные средства участников проекта.
- ▶ 2) Средства общественных организаций (объединенных по интересам и по профессиям).
- ▶ 3) Источники ЗФ. 4) Инвестиции бизнес-ангелов. 5)Краудфандинг.
- ▶ 6)Благотворительные фонды (безвозмездно). 7)Банковские кредиты.
- ▶ 8)Гранты, безвозмездные субсидии.
- ▶ 9) Средства местных и региональных бюджетов.
- ▶ 10) Венчурные фонды (объединяют капитал частных инвесторов).